



Körpersprache – Kommunikation mit 3D-Wirkung

Kennen Sie das?

- Das unbestimmt unguete Gefühl – irgendwo zwischen den Ohren oder im Bauch, nicht richtig anzukommen bei Ihrem Gegenüber.
- Sich von Ihrem Gegenüber bedrängt oder überfahren zu fühlen?
- Das Zappeln und der Fluchtimpuls, die einsetzen, wenn Sie Ihr Gegenüber schon kennen und diese Erfahrung bereits gemacht haben – und sich wieder „stellen“ sollen?

Wann haben Sie das letzte Mal so etwas wie „freudige“ Spannung und „Jagdfieber“ entwickelt, sich zu stellen und selbst auszuprobieren?

Körpersprache ist eines der mächtigsten Instrumente in Verhandlungen und Selbstpräsentationen. Unbeliebt – weil als schwierig verschrien. Trauen Sie sich ran und Sie werden einen merklichen Vorsprung erzielen in Ihren künftigen menschlichen, persönlichen und geschäftlichen Begegnungen und Vorträgen. Nutzen Sie die Macht und das Wissen, das in diesem Hebel steckt!

Im Kurs finden Sie Antwort auf die Fragen:

- Wie agiere ich – körpersprachlich?
- Welcher Typ bin ich - wie werde ich eingeschätzt?
- Welcher Typ ist mein Gegenüber?
- Wie genau erkenne ich das?
- Wie gehe ich darauf ein?
- Wie passt das zu meinem Produkt?
- Was und welche Skills sollte ich mir noch aneignen?
- Welche Strategie passt zu mir?
- Tipps und Tricks, aktive Übungen, Klarheit und Aktion

Für wen?

Unternehmer und Unternehmerinnen, Geschäftsführer und Führungskräfte, die oft im Brennpunkt von Verhandlungen stehen.

Sie lernen sehr viel über ihre eigene Wirkung und bisher ungenutzte Möglichkeiten. Sie sehen Ihren Gegenüber mit neuen Augen und nehmen neue Informationen wahr, die ihnen bisher verschlossen waren. Daraus entwickeln wir Ihre Strategien, Lernfelder. Sie erfahren, wie Sie „Haltung einnehmen und Haltung bewahren“, auch wenn es brenzlich wird; wie Sie Gespräche vorbereiten, um eine gute Position für sich einzunehmen und zu halten.

Themen, die wir angehen:

Mimik – Gestik – Auftritt – Haltungen – Augenkontakt – Handzeichen u. v. m.

Ihren Ausgangspunkt – Ihr Anliegen – Ihr Bedürfnis – Ihre Hemmnisse – Ihre Stärken

Ihr Beitrag:

Aufgeschlossenheit und Freude daran, etwas Neues zu hören und auszuprobieren im Kreise Gleichgesinnter. Geschäftlich und privat anzuwenden!

Ich freue mich auf Ihre Teilnahme. Freuen Sie sich mit mir auf einen informationsreichen und unterhaltsamen Wochenanfang!

Hedwig Mohl
www.mohl-coaching.de



Verbindliche Anmeldung zum Workshop

Körpersprache – Kommunikation mit 3D-Wirkung

Montag, 19.10.2015, 17:30 – 20:30 Uhr
Dietenheimer Str. 48, 89257 Illertissen, im Seminarraum

Was Sie mitbringen sollten:

- Schreibzeug
- Experimentierfreude und gute Laune!

Kosten-Note: 79 € inkl. gesetzlicher Mehrwertsteuer

Maximal 10 Teilnehmer sind möglich. Bei deutlich mehr Anmeldungen entscheidet der Eingang Ihrer Anmeldung, danach erhalten Sie die Rechnung.

Name: _____

Firma: _____

Straße: _____

Ort: _____

E-Mail-Adresse: _____

Telefon-Nummer: _____

Sie können sich auch einfach mit einer kurzen E-Mail anmelden!
info@mohl-coaching.de

Besten Dank! Ich freue mich auf Ihre Teilnahme!

Hedwig Mohl
Mohl Coaching

PS Sollten Sie trotz Ihrer Anmeldung nicht teilnehmen können, so geben Sie mir bitte bis eine Woche vorher Bescheid. Sollten Sie angemeldet nicht erscheinen, behalte ich mir vor, Ihre im Voraus entrichtete Gebühr einzubehalten.